

Спецификација предмета за књигу предмета

Студијски програм		Електротехника и рачунарство		
Изборно подручје (модул)		Управљање системима		
Врста и ниво студија		Основне академске студије		
Назив предмета		Инжењерско предузетништво		
Наставник (за предавања)		Милојковић Т. Марко		
Наставник/сарадник (за вежбе)		Спасић Д. Миодраг		
Наставник/сарадник (за ДОН)				
Број ЕСПБ	3	Статус предмета (обавезни/изборни)	Изборни	
Услов				
Циљ предмета	Упознавање са концептом предузетништва, на путу од инвенције, преко пословног модела, до стварања тржишног производа. Упознавање са поступцима заштите интелектуалне својине и пријаве патента.			
Исход предмета	Након одржаног курса, студенти ће стећи основна знања о томе како од одабране инжењерске идеје, на основу развијеног пословног модела, основати start-up компанију. Студенти ће научити како да на одговарајући начин презентују своје идеје и обезбеде неопходно финансирање. Такође, студенти ће бити упознати са прегледавањем патентних база и начином подношења патентне пријаве.			
Садржај предмета				
Теоријска настава	Иновације. Фазе у процесу иновације. Активности оријентисане ка процесу развоја производа. Истраживање тржишта. Развој пословног модела (Купци и предложена вредност. Канали дистрибуције производа. Токови прихода. Кључни ресурси. Кључне активности. Кључни партнери. Структура трошкова. Валидација пословног модела. Профил купаца. Мапа вредности. Customer pains. Customer gains. Преклапање проблема и решења. Планирање и контролисање финансија. Основни модели прихода.). Валидација пословног модела. Start-up. Начини финансирања start-up-a. Pitch-презентација. Маркетинг. Интелектуална својина. Патенти и патентна документација.			
Практична настава (вежбе, ДОН, студијски истраживачки рад)	Формирање Canvas пословног модела (сегмент купаца, предложена вредност, односи са купцима, токови прихода, кључни ресурси, кључне активности, кључни партнери, структура трошкова). Израда cash flow табела. Pitch презентација и прављење мултимедијалног промотивног материјала. Претраживање патената. Пријава патената.			
Литература				
1	Steve Blank, The Startup Owner's Manual: The Step-By-Step Guide for Building a Great Company, K & S Ranch; 1 edition (2012)			
2	Alexander Osterwalder and Yves Pigneur, Business Model Generation: A Handbook for Visionaries, Game Changers, and Challengers, 2010			
3	Guy Kawasaki, The Art of the Start 2.0: The Time-Tested, Battle-Hardened Guide for Anyone Starting Anything (2015)			
4				
5				
Број часова активне наставе недељно током семестра/триместра/године				
Предавања	Вежбе	ДОН	Студијски истраживачки рад	Остали часови
2	1	0	0	0
Методе извођења наставе	Предавања, Аудиторне вежбе, Консултације			
Оцена знања (максимални број поена 100)				
Предиспитне обавезе	поена	Завршни испит		поена
активност у току предавања	10	писмени испит		
практична настава	10	усмени испит		40
колоквијуми				
семинари	40			